

VAD ÄR SUITE?

Den nya generationen av Loyalty System baserad på Blockchain.

Suite är en plattform där man kan samla poäng på deltagande butiker utan att behöva ha flera kort och med vilken kommer det att bli möjligt att få objekt, begära presentkort av de viktigaste tjänster över nätet (Amazon, PlayStation ecc), betala sjukvård (anslutna tandläkare) eller ens begära omvandling av poäng till Fiatpengar och överföra dem till checkkonto genom banköverföring.

Loyaltys marknad består av 2,16 oanvända miljarder dollar och man förväntar en tillväxt upp till 6,9 miljarder dollar före 2023.

PLATTFORM

Vi erbjuder handlare stabilitet, säkerhet och komfort av digital Loyalty Program.

SCT kommer att ha ett stabilt värde över tiden och det representerar "lojalitets poäng" som kommer att ackrediteras av företags innehavare till kunden och från den senare kan det användas i alla deltagande företag och på FidelitySuite plattformen för inköp av tjänster eller begäran om cashback.

IL TOKEN STK

Det kommer att hjälpa till:

- Månadsfördelning av en mängd krediter till STK innehavare i proportion till mängd av STK som man äger och som är blockerade på plattformen.
 - Få VIP statusen för att få tillgång till exklusiva rabatter (upp till 50%) i butikerna köpta från Suite
 - Rabatter för inköp av produkter / tjänster på plattformen
 - Rabatter på användningen av fritidshus som erbjuds av Suite
- gratis biljetter till periodiska dragningar och även möjligheten att delta i VIP dragningar.
- Dessutom kan användare också köpa produkter / tjänster med andra kryptovalutor som kommer att konverteras automatiskt till STK genom API därmed ökning av användningen av STK.
- En procentandel av STK kommer att brännas för varje inköp och dragning på plattformen på ett sådant sätt att STKs besittning blir mer exklusiv och supply minskas.

ROADMAP



Q1-Q2
2018

Projektanalys



Q3
2018

Whitepaper (engelska, italienska)

Realisering av webbplatsen Token Sale ICO (engelska, italienska)



Q4
2018

Lansering av webbplatsen Token Sale ICO
Privat försäljning (stora investerare och entreprenörer)

Affärsutveckling: Euroområdet

Whitepaper (spanska, franska, tyska, ryska, kinesiska, arabiska)



Q1
2019

Pre-ICO

Prototyp av FidelitySuite plattformen och APP • Sök efter företag och fastigheter att köpa som företags tillgångar



Q2
2019

ICO



Q3
2019

Fördelning av Token
skapandet av företag

förvärv av företag och fastigheter som företags tillgångar

FidelitySuite plattformen • APP för hanteringen av SuiteCredits



Q4
2019

Listing av Token (STK) i exchanges

affärsexpansion: rest av världen

Release ver. 2 - FidelitySuite plattformen och APP



Q1
2020

Lansering av Mastenode: blockchain som en tjänst



Q2
2020

Partnerskap med andra företag för att integrera nya plattformar

Public, REST API (Golang, NodeJs)



Q3
2020

> FUTURE Ytterligare tjänster om Blockchain
& Lojalitetskort tillgängliga för partners.



YTTERLIGARE INFORMATIONER:

EXECUTIVE TEAM



Francesco Napoletano

CEO & Utvecklare
han tog examen i datavetenskap, han har varit en utvecklare i mjukvaruföretag i 12 år. Användare av de stora programmeringsspråken (Java, Python, PHP, VB, JS, Delphi). I över 19 år på trading och forex marknad.



Patrizia Amoruso

CFO & Co-founder
Hon har uppnått studierna inom ekonomi och rättsvetenskap. I över 20 år revisor för affärsprocesser och förvaltningskontroll.



Simone Di Francia

CFO & Co-founder
Sedan 2013 har Simone arbetat inom blockchain fältet. Nu arbetar han för EthBits och han skapar token modeller för nya start-up och han förvaltar olika samhällen.

ICO detaljer:

Soft Cap: \$600K

Supply tillgänglig för ICO: 60M

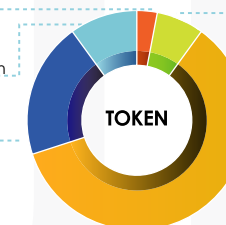
Hard Cap: \$12M

Startpris: 0.12\$

3% till presentationen

10% Team

20% till företaget



7% till samarbete

60% till marknaden