

WAT IS DE SUITE?

De nieuwe generatie loyaliteitssystemen op basis van Blockchain. Suite is een platform waar het mogelijk is om punten van verschillende winkels te verzamelen zonder de noodzaak om meerdere kaarten te hebben en waarmee het mogelijk wordt objecten te ontvangen, cadeaubonnen van de belangrijkste online diensten (Amazon, Playstation, enz.) aan te vragen, Medische rekeningen te betalen (nationale gezondheidstandartsen) of zelfs de conversie van punten naar Fiat aan te vragen en deze via bankoverschrijving op de eigen bankrekening over te maken.

De loyaliteitsmarkt is momenteel een onaangeboorde markt ter waarde van 2.16 miljard dollar en deze markt zal naar schatting in 2023 tot 6,9 miljard dollar groeien.

HET PLATFORM

Via de STK-token en SCT-krediet bieden we de bedrijfseigenaren stabiliteit, veiligheid en het comfort van het digitale loyaliteitsprogramma.

SCT zal na verloop van tijd een vaste waarde verkrijgen en vertegenwoordigt het "loyaliteitspunt" dat via APP door de eigenaar van het commerciële bedrijf aan de klant wordt toegekend en door de laatste bij alle verbonden commerciële bedrijven en op het FidelitySuite-platform voor het kopen van diensten of een cashback-aanvraag, kan worden uitgegeven.

DE STK TOKEN

De token dient voor:

- de Maandelijke verdeling van een aantal kredieten aan de eigenaren, en dit in verhouding tot het aantal STK in eigendom die op het platform vergrendeld zijn.
- verkrijg een VIP-status om toegang tot exclusieve kortingen (tot 50%) in de commerciële bedrijven waarvan u via Suite heeft gekocht, te krijgen.
- Kortingen voor de aanschaf van producten/diensten op het platform.
- Kortingen op het gebruik van vakantiehuizen die door Suite aangeboden worden.
- Gratis kaartjes voor periodieke extracties en ook voor de kans om aan VIP-trekkingen deel te nemen.

Bovendien zullen gebruikers zelfs producten/diensten met andere cryptovaluta, die automatisch gedeeltelijk via API in STK worden omgezet, waardoor op deze manier het gebruik van STK toeneemt, kunnen kopen. Een percentage van deze STK zal bij elke aankoop worden vernietigd en van het platform worden verwijderd waardoor het bezit van de token exclusiever wordt en het aanbod wordt verminderd.

DE ROADMAP

- Q1-Q2 2018** Projectanalyse
- Q3 2018** Whitepaper (Engels, italiaans)
Creatie van de ICO-website voor de Tokenverkoop (engels, italiaans)
- Q4 2018** Vrijgave van de ICO-website voor de Tokenverkoop
Private verkoop (grote investeerders en ondernemers)
Bedrijfsontwikkeling: Eurozone
Whitepaper (spaans, frans, duits, russisch, chinees, arabisch)
- Q1 2019** Pre-ICO
FidelitySuite en APP prototype. Onderzoek naar bedrijven en onroerend goed om als bedrijfsovername te verwerven
- Q2 2019** ICO
- Q3 2019** Tokendistributie
De creatie van het Bedrijf
Verwerving van commerciële bedrijven en onroerend goed als bedrijfsactiva. Het FidelitySuite platform. APP management Suitecredit
- Q4 2019** Beursnotering van de STK Token
Bedrijfsuitbreiding: Wereldwijd
Vrijgave van ver.2 van het FidelitySuite platform en de APP
- Q1 2020** Start van de Masternodes: blockchain als een service
- Q2 2020** Samenwerkingsverbanden met andere bedrijven om nieuwe openbare API platforms (Golang, NodeJs) te integreren
- Q3 2020 -> DE TOEKOMST** Meer diensten rondom blockchain en klantenkaarten worden voor de partners beschikbaar



ANDERE INFO:
website: www.fidelitysuite.com • mail: info@fidelitysuite.com • telegram: t.me/FidelitySuite

HET UITVOERENDE TEAM

Francesco Napoletano
CEO & Ontwikkelaar
Bachelor diploma in IT, sinds 12 jaar als ontwikkelaar in softwarebedrijven actief. Gebruiker van de belangrijkste programmeertalen (Java, Python, PHP, JS, Delphi). Meer dan 19 jaar ervaring in de handels- en valutamarkten.

Patrizia Amoruso
CFO & Mede-oprichter
Studeerde in economie en recht af. Al meer dan 20 jaar als revisor van bedrijfsprocessen en managementcontrole actief.

Simone Di Francia
CFO & Mede-oprichter
Simone werkt sinds 2013 in de blockchain-ruimte. Momenteel werkt hij voor EthBits, waar hij tokenmodellen voor nieuwe start-ups en verschillende gemeenschappen onderhoudt.

ICO Details:

Soft Cap: \$600K Aantal tokens voor de ICO: 60M
Hard Cap: \$12M Initiële prijs: 0.12\$

Categorie	Percentage
Voor de presentatie	3%
Team	10%
Gemeenschap	20%
Samenwerkingen	7%
Markt	60%